



推广师教程

——（门店版）

花筑旅行
带 你 看 世 界

目录 | CONTENTS

01 推广师注册及绑定门店

02 会员拉新流程

03 酒店及玩乐商品推广

04 推广业绩管理及提现

05 推广案例分享

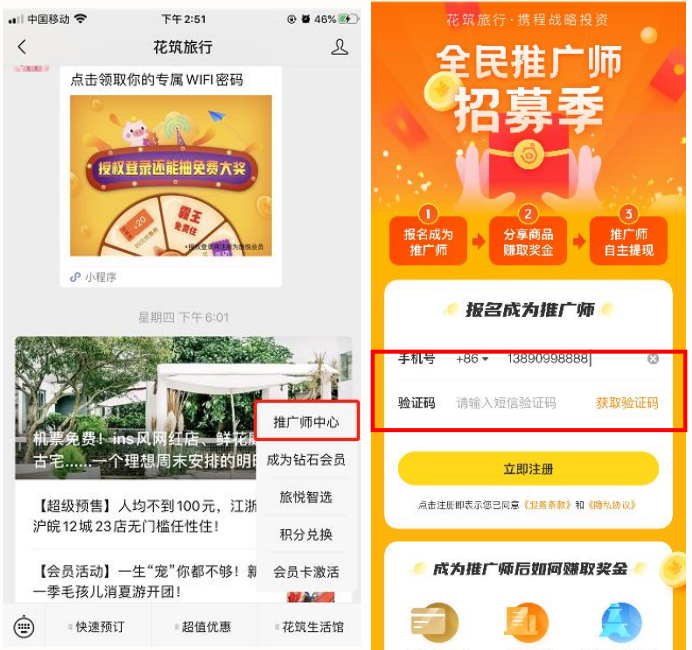


推广师注册及绑定门店

01 推广师注册及绑定门店

花筑旅行

1. 注册入口：花筑旅行公众号菜单-推广师中心
2. 注册流程：输入手机号及短信验证码注册成为推广师
3. 绑定门店：注册后可填写门店编码（咨询店长获取）绑定所属门店；或通过推广师中心-推广师工具-绑定门店完成绑定操作
4. 解绑/换绑门店：推广师中心-推广师工具-所属门店，点击后可操作解绑或换绑门店









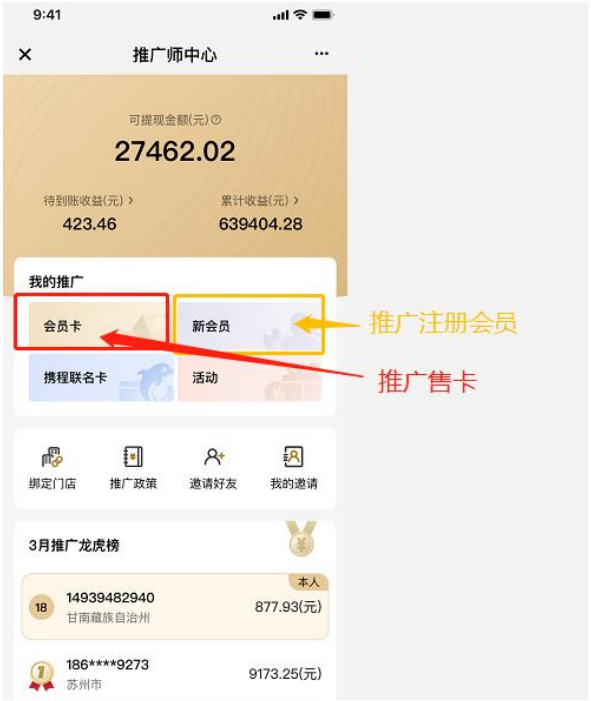
01 推广师登录个人主页

1. 推广师中心登录入口：1）花筑旅行公众号菜单栏-“推广师中心”；
2）花筑旅行小程序-会员-推广管理模块（注册成为推广师后可看到）





2.在推广师中心页查看自己可推广的业务权限； 同时可查询推广单及收益、自主完成提现操作



推广师业绩查询

1. 推广师中心：

1）待到账收益——查看成功推广订单到账情况；

2）推广记录——若在待到账收益中未出现推广订单，在“推广记录”中查询失败原因







会员拉新流程

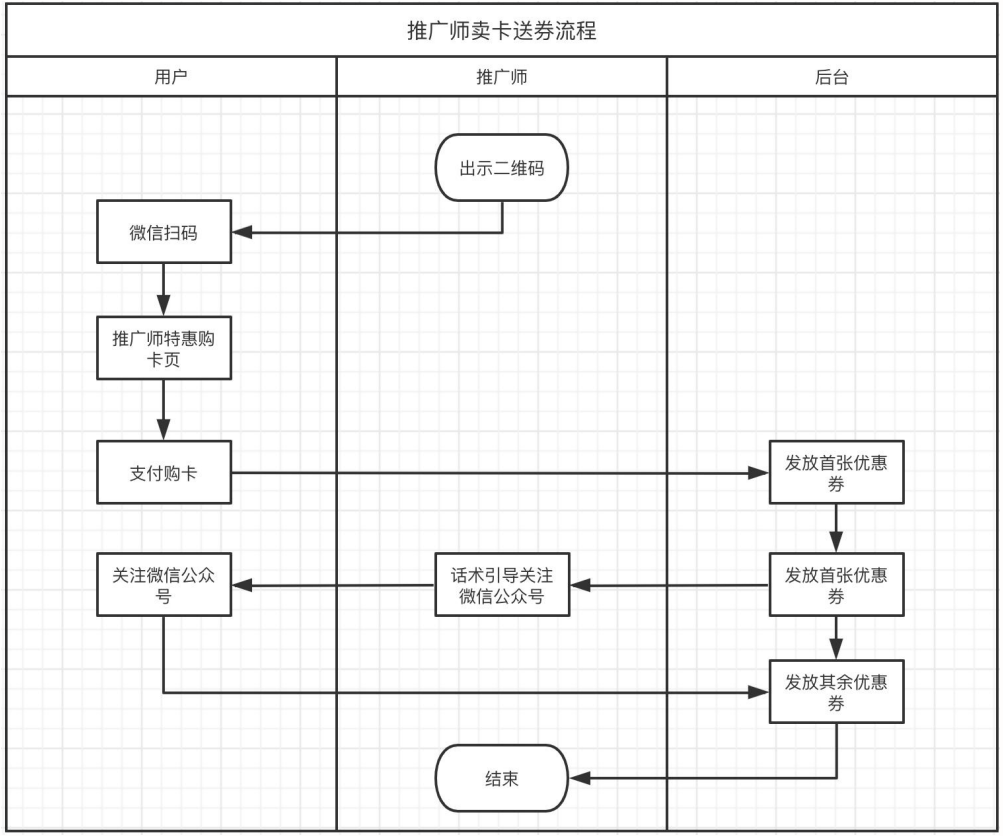


会员卡卖点说明

花筑旅行

- 会员早餐
- 延迟退房
- 会员生日赠券
- 订房直接打折（白金卡9折；钻石卡85折）
- 订房积分累计，积分直接抵现（白金卡1元：1.2元；钻石卡1元：1.5元）
- 入住免押金
- 所有推广师赠送的优惠券，有效期超长，6个月，半年内只要再住一次，就会超值
- 会员卡超长有效期两年
- 花筑app和小程序的售价为全网最低，且会不定期推出会员专属特价

02 推广售卡流程-先购卡后预订



02 推广售卡流程-先购卡后预订

花筑旅行

1. 推广师出示二维码



2.引导用户扫码购买白金卡/钻石卡



3. 用户扫码进入购卡页



4. 购卡后，券自动发送；引导关注公众号，领取更多券



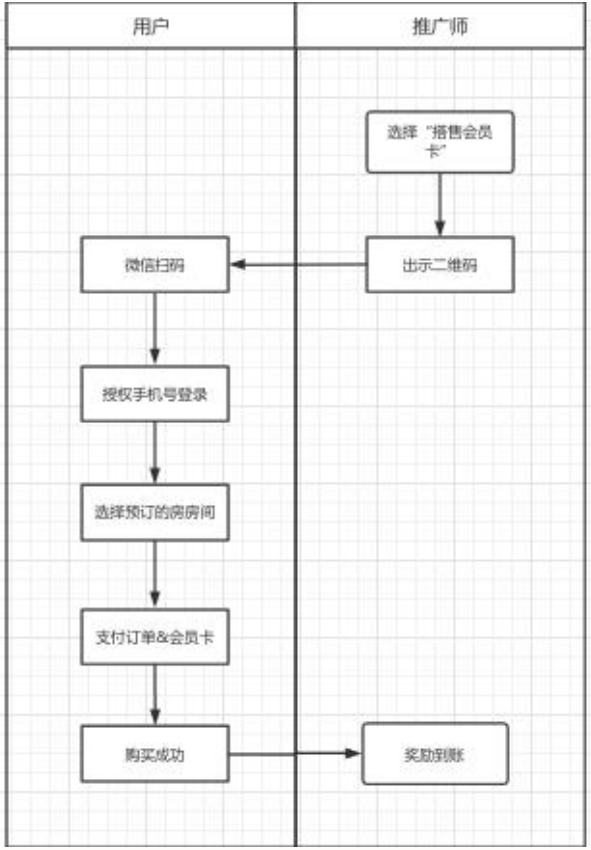
5. 用户扫码跳转公众号，关注后接收消息



6.点击公众号消息的小程序卡片，跳转领取其余优惠券



推广售卡流程-购卡预订二合一



推广售卡流程-购卡预订二合一

1. 推广师出示二维码

“搭售会员卡”



2.引导用户扫码购买+预订酒店



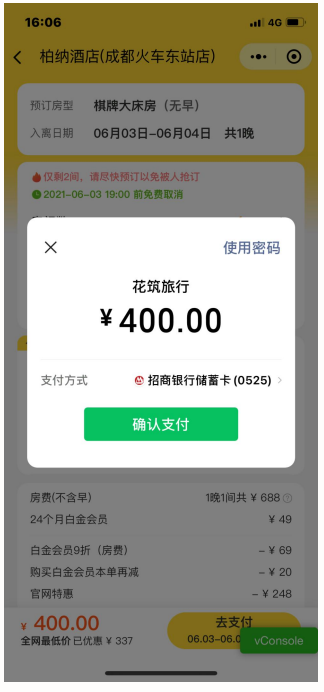
3. 用户扫码进入推广师绑定的对应酒店详情页，选择房型进行预订



4. 默认勾选白金卡，可切换钻石卡，看到价格计算及对比



5. 支付后，完成购卡和酒店预订



02 会员拉新流程

花筑旅行

推广师向用户宣导新客礼券限时领取，引导用户扫码注册。具体流程：

1.推广师推广新会员



2.推广师引导扫码



3.用户扫码后领券



4.用户授权登录



5.用户允许授权



6.用户立即用券下单





拉新激励政策

花筑旅行

- ✓ 推广师、业主、店长/区域收益调整如下表
- ✓ 生效时间：收益调整2021年5月13日生效

卡种	售价（元）	业主	推广师	店长	区域	用户
白金卡	**￥49**	首单免佣	10~25	3	1	20元券
钻石卡	普卡/金卡购买 **￥199**	首单免佣	80	3	1	80元券
	白金卡购买 **￥149**	首单免佣	60	3	1	60元券

02 拉新激励政策-白金卡

花筑旅行

- ✓ 推广师推广白金卡奖励调整为阶梯式，推广越多、奖励越多！
- ✓ 以月为单位统计，跨月清零（自然月计算1日-31日）

月推广师购白金卡单数	1~10单	11~30单	31~50单	50单以上
推广师获得金额	￥10	￥15	￥20	￥25
店长额外奖励	-	-	-	￥400

特别说明：店长对应门店（包括关联门店），每有1位推广师每月推广白金卡购卡人数超过50单，店长额外奖励400元，无封顶。

举例说明：若推广师9月推广100人购卡，推广师获得10×10+15×20+20×20+25×50=2050元

会员权益介绍-9大基本会员权益

权益类别	权益明细	普卡	金卡	白金	钻石	黑金
基本权益	官网预订折扣	**98折**	95折	**9折**	**85折**	**8折**
	升级优惠券礼包	√	√	√	√	√
	延时退房 (视客房供应情况而定)	**13:00**	13:00	14:00	15:00	15:00
	预订保留	入住第2天中午12:00				
	免押金	√	√	√	√	√
	欢迎卡片	√	√	√	√	√
	生日礼包	√	√	√	√	√
	订房积分	**1**	1	1.2	1.5	1.5
	免费赠卡	——	——	——	**白金*1**	**白金*1、钻石*1**

会员权益介绍-权益详解

权益类别	权益明细	普卡	金卡	白金	钻石	黑金
基本权益	官网预订折扣	98折	95折	9折	85折	8折
	升级优惠券礼包	√	√	√	√	√



官网预订折扣

1.官网渠道预订享全网底价保证；

2.会员通过花筑旅行官网渠道预订酒店，享会员预订折扣。

普卡98折，金卡95折，白金9折，钻石85折，黑金8折。



新客优惠券礼包

用户通过官网渠道注册成为金卡会员，**下载APP可获得18.8元**新客礼包，领取有效期**15天**，使用有效期**15天**

会员权益介绍-权益详解

权益类别	权益明细	普卡	金卡	白金	钻石	黑金
基本权益	延时退房 (视客房供应情况而定)	13:00	13:00	14:00	15:00	15:00
	预订保留	入住第2天中午12:00				
	免押金	√	√	√	√	√
	欢迎卡片	√	√	√	√	√



欢迎卡片

会员本人通过花筑旅行官网渠道预订酒店，办理入住后将收到酒店精心设计准备的欢迎卡片（包含在会员物料中）

延时退房

会员通过花筑旅行官网渠道预订酒店，退房时间分别为：普卡/金卡13点、白金14点、钻石黑金15点

免押金

会员本人通过花筑旅行官网渠道预订酒店并入住，享受免押金权益

预订保留

会员通过花筑旅行官网渠道预订酒店，房间保留时间至入住时间的第2天中午12点

会员权益介绍-权益详解

权益类别	权益明细	普卡	金卡	白金	钻石	黑金
基本权益	订房积分	1	1	1.2	1.5	1.5
	免费赠卡	——	——	——	白金*1	白金*1、钻石*1



订房积分

会员本人通过花筑旅行官网渠道预订酒店并入住，离店后，

金卡会员可获得实际支付房费**1倍**积分；

白金会员可获得实际支付房费**1.2倍**积分；

钻石、黑金会员可获得实际支付房费**1.5倍**积分

免费赠卡

钻石、黑金会员本人专享权益，

钻石可赠送**1张价值49元的白金卡（员工钻石卡同样有赠卡权益）**

黑金用户可赠送**1张价值49元的白金卡、1张价值199元钻石卡**

会员权益介绍-生日&升级礼包

会员等级	生日礼包	礼包领取	升级礼包	礼包领取
LV1普卡会员	15元礼包（满200-15）	✓ 领取：**需从花筑旅行APP/小程序内主动领取**； ✓ 领取日期：生日月1日起； ✓ 领取有效期：3个月； ✓ 优惠券有效期：30天		✓ 领取：**需从花筑旅行APP/小程序内主动领取**； ✓ 领取日期：升级后领取1张，其余每月1日起领取； ✓ 领取有效期：6个月； ✓ 优惠券有效期：30天
LV2金卡会员	15元礼包（满200-15）			
LV3白金会员	20元礼包（满300-20）		30元礼包（10元*3） （满200-10）	
LV4钻石会员	30元礼包（满400-30）		45元礼包（15元*3） （满300-15）	
LV5黑金会员	50元礼包（满500-50）		60元礼包（20元*3） （满300-20）	

- **升级礼包**领取时间内会员等级升级，升级礼包按**升级后**对应的会员等级发放

会员权益介绍-花筑品牌权益

权益类别	权益明细	普卡	金卡	白金	钻石	黑金
花筑品牌权益	欢迎饮品	√	√	√	√	√
	免费早餐 (限餐饮配套门店)	×	×	×	√	√
	客房免费升级 (视情况而定)	×	×	×	√	√
	新店免费体验	×	×	×	×	√
	重要活动嘉宾	×	×	×	×	√
	★伴手礼 **(线下物料不展示)**	×	×	×	√	√
	★生日礼遇 **(线下物料不展示)**	√	√	√	√	√
	★暖心宵夜 **(线下物料不展示)**	×	×	×	√	√



酒店及玩乐商品推广

03 酒店及玩乐商品推广分佣

1. 酒店佣金奖励：

普卡&金卡首单：酒店推广佣金为用户实付金额3%（上限10元）

普卡&金卡非首单：2元

白金会员以上：无



“酒店”业务

2. 玩乐产品佣金奖励：

玩乐产品推广佣金按单个商品配置。

推广师可在花筑旅行小程序文旅商品详情页，看到佣金奖励金额。



“玩乐”业务

03 酒店及玩乐商品推广分佣

花筑旅行

推广赚佣金：

通过在详情页分享链接或海报两种形式获得佣金奖励。

用户点击推广师分享的链接或扫码海报中小程序码，进入详情页购买商品，在用户离店或玩乐订单核销后，佣金到账可提现。







推广业绩管理及提现

04 推广业绩管理

花筑旅行

门店推广师能看到自己各业务推广单及佣金奖励，店长和区域经理登录推广师中心页后，能查看自己门店的推广团队、推广单明细、推广收益。











04 推广师、店长、区域自主提现

门店推广师可自主提现。同时，为提升提现即时性，店长和区域经理也可在佣金到账后，直接提现到微信钱包，不用等每月薪资打款。

注：2021年11月23日起，推广师提现手续费个更改为”提现金额的6.3%【例：提现200元实际到账93.7元】









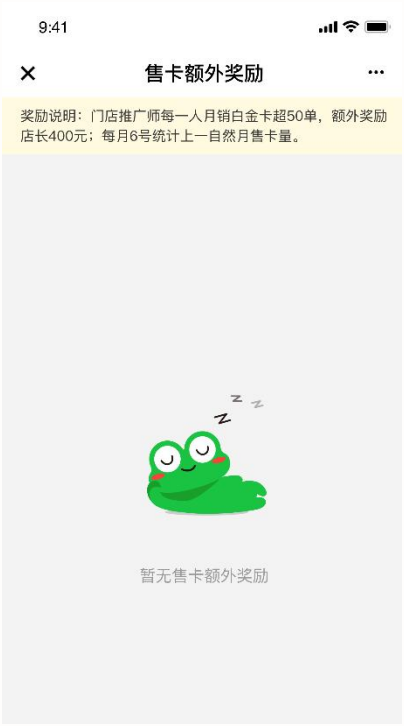
04 店长额外奖励

花筑旅行

店长对应门店（包含关联门店），每有一位推广师月销白金卡超过50张，额外奖励400元。次月6日统计上一自然月售卡数。可自主提现。







04 推广师可发展下级



- 门店推广师可以发展自己的下级，绑定关系永久成立。（目前仅支持发展非推广师为自己的下级推广师）
- 目前下级推广师推广文旅产品，可以得到分成。具体提成根据商品而定。大概可以分到下级推广师的18%左右。
- 后续售卡和日历房项目：下级推广，上级也可以拿到佣金。具体根据后续政策整改调整。敬请期待.....



推广案例分享



推广案例分享——商务客人

花筑旅行

◆ **场景1：**如何向商务出行客人推广会员卡？

- 商务出行客人普遍都可以报销，前台可告知会员卡可以与房费一起开住宿发票；后续客人自己出行时，也能享受到优惠，又不需要承担会员卡的成本

- **话术：**您好，您考虑办一张会员卡吗？我们的会员卡可以与房费一起开住宿发票，您不用担心无法报销。日后您自己出行，预订我们花筑的门店也可以享受折扣。



推广案例分享——如何给客人算账

花筑旅行

◆场景2：推销会员卡时，如何给客人算清楚帐？

- “购卡用户成本-不购卡用户成本≤0” 购卡就划算！
  - 购卡用户成本=下单价*购卡会员卡折扣+购卡价-购卡赠券
  - 不购卡用户成本=下单价*原会员折扣
- 推广时，若能给客人算清楚帐，推广成功率会大幅提升！

卡种	售价（元）	优惠券	一次回本房价	【不购卡】用户成本	【购卡】用户成本
白金卡	¥49	20元无门槛	362.5	362.5元*98折≈355元	362.5元*9折+49元【购卡价】-20元优惠券≈355元
钻石卡	普卡购买¥199	80元无门槛	915	915元*98折=896.7元	915元*85折+199元【购卡价】-80元优惠券≈896.7元
	金卡购买¥199		1190	1190元*98折=1130.5元	1190元*85折+199元【购卡价】-80元优惠券=1130.5元
	白金卡购买¥149	60元无门槛	1780	1780元*9折=1602元	1780*85折+149元【购卡价】-60元优惠券=1602元


Thanks!